

Договірний човен

Олександр Кіримов, керівний партнер компанії «Бонум Груп», про тренди на ринку управління активами інститутів спільного інвестування, нові правила роботи та драйвери розвитку фондового ринку в Україні. А також про добрі справи, які не потребують розголосу

Як в умовах війни змінилася місія та філософія вашої компанії? Що допомагає утримувати провідні позиції на українському ринку управління активами?

Від часу свого заснування у 2005 році компанія «Бонум Груп» пройшла тривалий шлях розвитку та становлення. Сьогодні ми, як і раніше, фокусуємося на наданні професійних послуг з адміністрування активів корпоративних та пайових інвестиційних фондів, тобто установ, які спеціалізуються на спільних інвестиціях. Наша діяльність додатково охоплює правовий супровід діяльності фондів, активи яких перебувають під нашим управлінням, інвестиційний та податковий консалтинг. «Бонум Груп» допомагає великому бізнесу структурувати активи, зменшувати транзакційні витрати та витрати на обслуговування запозичень, а також будувати оптимальну податкову стратегію з урахуванням балансу інтересів. Тобто наша мета полягає в тому, щоби забезпечувати якісний та всебічний супровід діяльності інвестиційного фонду від ідеї до розподілу інвестиційного прибутку.

Сьогодні «Бонум Груп» — це команда професіоналів у галузях юриспруденції, фінансів та обліку. Тому ефективні люди та яскраві ідеї — головний секрет нашого успіху та пріоритетна конкурентна перевага.

Війна змушує бізнес об'єднувати компетенції та капітали

Які тренди цього ринку є найпотужнішими в умовах війни?

На мою думку, на ринку колективних інвестицій є два потужні тренди. Перший пов'язаний із трансформацією державного нагляду, а другий із перерозподілом інвестицій із галузей, які постраждали внаслідок війни, на користь тих, які попри війну стало розвиваються.

Під час війни значно зросла роль регулятора — Національної комісії з цінних паперів та фондового ринку України. Вона намагається забезпечувати ефективний баланс інтересів учасників ринку та держави, стежить за несумлінними інвестиційними проектами, ідентифікує їх та намагається запобігти реалізації шахрайських схем. Водночас регулятор залишається відкритим для діалогу з ринком та враховує його думку. Ми очікуємо, що після легалізації в Україні обігу віртуальних активів, а саме Національна комісія з цінних паперів та фондового ринку буде здійснювати його регулювання, відкриються і нові можливості для інвестиційних фондів. Ймовірно, нам дозволять розміщувати активи у таких криптовалютах, як стейблкоїни, біткоїни чи навіть альткоїни. Це може стати для нас важливим додатковим фінансовим інструментом. Бо, по-перше, сам віртуальний актив перетворюється на об'єкт інвестування або хеджування валютних ризиків (стейблкоїни). По-друге, українські фонди зможуть інвестувати у проекти з інших країн за допомогою цифрових валют. Це значно знизить витрати на транзакції, а головне — скоротить час на інвестування.

Щодо перерозподілу інвестицій між галузями, можу сказати, що фінансування галузей, які зазнали найбільшого впливу внаслідок війни, здебільшого заморожене. Так само, на жаль, припинено фінансування підприємств, які опинилися на тимчасово окупованих територіях або поблизу зони ведення активних бойових дій. Але є галузі, які попри все демонструють сталий розвиток. Насамперед це сектор інформаційних технологій, страхування та фінанси, транспортно-логістична галузь, fintech та miltech, видобування природного газу та нафти, а також нафтоперероблення.

Які послуги для бізнесу, що надає ваша компанія, є найпопулярнішими?

Наша основна послуга — адміністрування активів інститутів спільного інвестування. Ми постійно вдосконалюємося у цій сфері та підвищуємо якість нашого сервісу. Сьогодні значно зріс попит на правовий супровід проектів як відповідь на виклики воєнного часу. Війна змушує бізнес об'єднувати компетенції та капітали, тому побудова ефективного партнерства лежить у фарватері взаємовідносин



підприємців. Наші спеціалісти залучені у спільні інвестиційні проекти, де ми допомагаємо бізнесменам домовитися на березі та побудувати міцний договірний човен для успішного та тривалого плавання.

Як змінилися правила керування активами сьогодні та наскільки це стало важливим для бізнесу, який потерпає від війни?

Якщо брати державний аспект, то правила роботи на ринку послідовно вдосконалюються. Для нас встановили мінімальні вимоги до власного капіталу та запровадили корпоративне управління. Кожна компанія з управління активами має утворити наглядову раду, яка складатиметься з осіб, непов'язаних із менеджментом та власниками. Також є

Основним драйвером фондового ринку України під час війни залишаються державні боргові цінні папери

вимоги щодо постійного внутрішнього аудиту та комплаєнс-контролю з метою упередження випадків легалізації грошових коштів, отриманих злочинним шляхом. Ми вважаємо, що учасники ринку вже дозріли до впровадження нових регуляторних вимог та мають відповідати викликам часу. Не можна зупинитися та списувати все на війну. Життя триває, а війна врешті завершиться нашою перемогою.

Щодо бізнесу, то організація управління інвестиційними проектами через спеціалізовані інститути (пайові та корпоративні інвестиційні фонди) залишається актуальною попри війну. За допомогою інвестиційних фондів учасники проектів структурують свої інвестиційні внески, визначають пайову участь, встановлюють точки контролю та маркери, а також чітко визначають умови та порядок розподілу прибутку.

Чи надає «Бонум Груп» гуманітарну та благодійну допомогу?

Так, від перших днів війни компанія фінансово підтримує наше військо та українців. У фокусі нашої особливої уваги був і залишається напрям допомоги закладам охорони здоров'я. Тривалий час ми співпрацюємо з НДСЛ «Охматдит». Пам'ятаю, як у березні 2022 року за їхнім замовленням ми придбали мікроскоп для оперування осколкових поранень. У той час лікарня приймала військових, які боронили Київщину. Уявіть, що лише на обличчі поранених могло бути до 170 швів. Як тут хірургу обійтися без мікроскопа? Також ми обладнали карети швидкої допомоги кисневими системами, придбали ще декілька спеціалізованих апаратів для ЛОР-відділення, профінансували внутрішні ремонтні роботи у лікувальних відділеннях тощо.

Я як громадянин України надаю адресну фінансову підтримку постраждалим від війни. Це фінансування витрат на лікування і поховання. Допомога здебільшого анонімна, бо вважаю, що добрі справи не потребують розголосу. Підтримка військових теж здебільшого адресна. Так, у період дефіциту транспортних засобів я фінансував окремі запити на придбання й ремонт автовок, а під час дефіциту дронів ми закуповували їх за кордоном та передавали безплатно на фронт.

Який ваш прогноз щодо розвитку фондового ринку в Україні?

Основним драйвером фондового ринку України під час війни залишаються державні боргові цінні папери — облігації внутрішньодержавної позики. Це дієвий інструмент залучення фінансування, який цілком виправдав себе під час війни. Свіжу кров ринку дасть легалізація криптовалют. Ми всі з нетерпінням очікуємо ухвалення відповідної законодавчої бази та запуску ринку.

А у післявоєнній Україні, сподіваюсь, розвиватиметься і класичний фондовий ринок, як ринок приватних акціонерних запозичень. Для цього є вся інфраструктура та ефективне державне регулювання. Тому я з оптимізмом дивлюся у майбутнє! 